

「知らなかった」で困らない/ デンタルスタッフの 新社会人ワークブック



新人時代の誰にでもある
不安や戸惑いにそっと寄り添う 1冊

歯科の現場で実際にあった新人のお悩み
をもとに、スムーズに社会人デビューを
するための秘訣をまとめました。
ワークブック形式なので、気づいたこと
を書き込んで活用できます。

監著 濱田真理子

Mariko HAMADA

歯科衛生士
有限会社 エイチ・エムズコロ
クション 代表取締役
一般社団法人 エムズワークス
代表理事



略歴

日本大学歯学部附属歯科衛生専門学校を卒業後、歯科医師の卒後研修の教育機関である財団法人日本歯科研究研修協会に入職。歯科衛生士のリカレント教育に従事しながら現場でのキャリアをスタート。

1994年に起業し、現職。以降、医科・歯科・動物・美容分野における人材育成・組織改革・スタッフ教育の仕組みづくりに30年近くかかわる。「人を責めず、仕組みを変える」を信条に、現場の声に寄り添ったコンサルティングや、研修、講演活動を全国で展開。多忙な医療現場で優しく強いチームを育てる専門家として支持されている。

著 山上真司

Shinji YAMAGAMI

2級ファイナンシャルプランニング技能士
確定拠出年金診断士®
株式会社ビジブル 代表取締役



略歴

1986年東京都生まれ。中央大学商学部を卒業後、セキスイハイムに入社。その後、ブルデンシャル生命へ転職。住宅業界・金融業界ともに販売がゴールである「業界の在り方」に疑問を抱き、特定の販売商品をもたない独立系ファイナンシャルプランナーへ。

「おかねで損する人をゼロに。」をコンセプトに、クライアントごとの最適な答えを導き出している。セミナー参加・個別相談を頂いた歯科医師・歯科医療従事者は累積で延べ500名を超える。世の中を変えるために、大手金融機関20社以上での研修なども行っている。2025年に発売した書籍「退職金で損する人得する人」が丸善日本橋店にて週間ランキング1位を獲得。



もくじ (抜粋)

第1章 たいどのワーク

- ① 「この人が入ってよかった!」と思われるあいさつをしよう
- ② 疎外感をもっているなら、仲間を尊重してみよう
- ③ 素直な態度で学ぼう ほか

第2章 ことばのワーク

- ① 敬語の基本を理解し、使い分けられるようになる
- ② 苦手な人ともスムーズに会話できるようになる
- ③ 「注意」「忠告」を上手に伝えよう ほか

第3章 スキルアップのワーク

- ① 充実感を得られるようになる
- ② 「この道で正解だった!」と思えるようになる
- ③ 悩みを解消できるようになる ほか

第4章 暮らしのワーク

- ① 1日のスタートを整えて、生活リズムを味方につけよう
- ② うまくいくための食事術を身に付けよう
- ③ 体を動かして心を整えよう ほか

第5章 おかねのワーク

やりたいことを実現するおかねの考え方 基礎知識編

- ① 給与の額面と手取りについて理解しよう
- ② 社会保険について理解しよう
- ③ 税金について理解しよう ほか

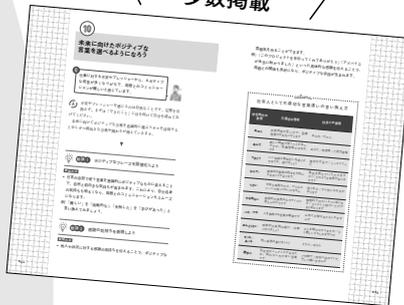
やりたいことを実現するおかねの考え方 実践編

- ① 自分がどんなことにお金を使っているかを知ろう
- ② 自由に使えるお金を増やす3つの方法

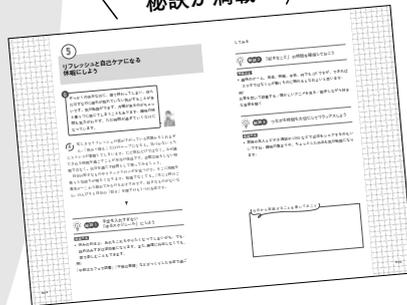
自分を振り返ることができる
書き込み式



実用的なコラムも
多数掲載



すぐに実践できる
秘訣が満載



他人には聞きにくいおかねの話も
やさしく解説



好評既刊



結果が出る!
歯科衛生士を院内で教育する
仕組みづくり
人材から人財へ育て上げるための
HOW TO お教えします

[著] 濱田真理子
定価 4,180 円 (本体3,800 円+税10%)



**歯科医院経営を安定させたい
院長へ77のアドバイス**
「スタッフの気持ちがわかる」「するべきことが見える」

[著] 黒飛一志、濱田真理子
定価 3,850 円 (本体3,500 円+税10%)



**院長必携! 人材から人財へ育
て上げる36の秘訣**

[著] 濱田真理子
定価 2,200 円 (本体2,000 円+税10%)

きりとり線

注文書

“知らなかった” で困らない
 デンタルスタッフの新社会人ワークブック

モリタ商品コード: 208041044

冊

結果が出る! 歯科衛生士を院内で教育する仕組みづくり

モリタ商品コード: 208040120

冊

歯科医院経営を安定させたい院長へ77のアドバイス

モリタ商品コード: 208050740

冊

院長必携! 人材から人財へ育て上げる36の秘訣

モリタ商品コード: 208050689

冊

●お名前	●貴院名	●ご指定歯科商店
●ご住所 (〒)		
●TEL	●FAX	支店・営業所

※ご記入いただいた個人情報は、弊社の新刊案内、講演会等の案内に利用させていただきます。
※ご指定歯科商店がない場合は送料をいただき、代金引換宅配便でお送り致します。