

お金をかけずに

コロナショック後も生き残る ブランド歯科医院 構築術

【著】近 義武 齢科医師、歯科医院経営・集患コンサルタント

**ブランド歯科医院なら
お金をかけずに
非常時でも生き残れる！**

ブランド歯科医院とは、高級であったり老舗である必要はありません。
あなただけの、特別な価値を付加した歯科医院がブランドなのです。

本書の特徴

- 本書は知識を得るためにではなく、使って試してみる書籍です。
是非とも成果を実感するところまで体験してみてください。
- 本書内のワークシート等をそのままコピーしてお使いいただけます。資料をダウンロードしていただける方には、参考用のサンプルも用意しました。そちらもご活用ください。

■B5判 112ページ フルカラー【電子版、同時発売】
■定価（本体5,000円+税）
ISBN978-4-924858-75-3 C3047



CONTENTS

- | | |
|-----|---|
| 序 章 | 「確固たる指針」がある歯科医院経営をしたいなら |
| 第1章 | 「利益」を増やさなくては意味がない |
| 第2章 | それでも「売上」は立て続けなくてはならない |
| 第3章 | 節約するだけじゃない！「経費」削減と高収益化 |
| 第4章 | もはや技術や設備だけでは患者さんに選ばれない |
| 第5章 | あなたが来院してほしい患者は誰か？ |
| 第6章 | あなただけの理想的・典型的な患者像を作ろう |
| 第7章 | 来院患者を増やす広告宣伝、情報発信の原理・原則 |
| 第8章 | ブランド歯科医院を構築しよう |
| 第9章 | 知っているだけで経営に余裕ができるお金の話
(特別稿／コロナ禍などのアクシデントに負けない) |

ヨシタケ君の経営・集患シリーズ①



お金をかけずに

**明日の予約が埋まらないクリニックが
患者が集まるようになる本**

【著】近 義武 齢科医師、歯科医院経営・集患コンサルタント
歯科医師兼経営コンサルタントの著者が“お金をかけずに”
できる集患のコツを教えます！

シリーズ第1弾も大好評発売中！

近 義武（こん よしたけ）

1989年 日本大学歯科部卒業、勤務医を経て
1997年 東京都区内にて開業
院長として高収益歯科医院を経営する傍ら、
2012年 歯科コンサルティング会社 intellectual を設立
2016年 株式会社 120%の代表取締役に就任

■B5判 120ページ【電子書籍あり】
■定価（本体5,000円+税）